

Area Sales Manager – Øst Danmark, NOVENCO Building & Industry A/S, Næstved

Har du erfaring med ventilation – eller lysten til at lære det? Og vil du arbejde med nogle af de bedste og mest bæredygtige produkter på markedet? Så er du måske vores nye Area Sales Manager.

Flere og flere efterspørger grønnere og mere energieffektive ventilationsløsninger. Vi oplever stor efterspørgsel – og her får du mulighed for at gøre en forskel. Vi søger en Area Sales Manager til Øst Danmark, som har viden om – eller interesse for – ventilation, og som kan udvikle samarbejdet med udvalgte kunder, distributører og OEM-partnere.

Du får medvind fra starten og gode muligheder for personlig udvikling. Vores ventilationsløsninger er kendt for at være blandt de bedste på markedet. Du bliver en del af et stærkt hold med en kollega i Vest Danmark og et team af Support Engineers, der kan hjælpe med tekniske beregninger, hvis der er behov. Med teamet i ryggen kan du fokusere på det, du er bedst til: at drive vækst ved at hjælpe vores kunder med at realisere deres potentiale og sikre fortsat succes for NOVENCO Building & Industry.

Arbejdsopgaver

Vi leder efter en person, der er god til at skabe tillid og relationer – og som har lyst til at lære og udvikle sig. Hvis du har disse egenskaber, vil du være godt rustet til at løfte opgaverne:

- Opbygge og vedligeholde relationer til OEM-kunder, distributører, entreprenører og industrivirksomheder
- Identificere salgsmuligheder og bidrage til forecast for fremtidigt salg
- Forhandle kontrakter og samhandelsaftaler
- Udarbejde tilbud i samarbejde med Sales Support teamet
- Bidrage til koncept- og forretningsudvikling inden for et område i vækst

Du får base på vores hovedkontor i Næstved.

Dine kvalifikationer

Vi forestiller os, at du har:

- Gerne en teknisk uddannelse eller tilsvarende erfaring – fx maskinmester, vvs-/el-installatør, ingeniør eller teknolog
- Erfaring med salgsarbejde – eller har mod på at udvikle dig i den retning
- Gode evner inden for forhandling og præsentation
- Strategisk tankegang med evnen til at omsætte muligheder til vækst
- Engelsk i skrift og tale
- Kendskab til eller interesse for salg af ventilationsløsninger
- Erfaring med distributørsalg er en fordel, men ikke et krav

Du får masser af udfordringer og oplevelser

Vi tilbyder et job i en international organisation med masser af faglige og personlige udviklingsmuligheder. Vi hjælper hinanden på tværs af funktioner og er altid nysgerrige efter at finde nye løsninger. Du bliver en del af et uformelt arbejdsmiljø, hvor vi arbejder målrettet på at levere de bedste løsninger til vores kunder. Vi samarbejder tæt med de øvrige NOVENCO- og SCHAKO-kontorer i verden, og du får en arbejdsplads i et internationalt miljø.

Er du interesseret?

Stillingen er på fuld tid, og du kommer til at referere til Regional Sales Manager, Nordics.

Har du spørgsmål, er du meget velkommen til at kontakte Martin Bo Holstein, Regional Sales Manager, Nordics, på telefon 55781253.

Send din ansøgning og CV med emnet "Area Sales Manager – Øst Danmark" til job@novenco-building.com. Samtaler afholdes løbende.

Du kan læse mere om os på www.novenco-building.com.