



MITARBEITER VERTRIEBSINNENDIENST (m/w/d)
für den Aufgabenbereich OEM & Industrie
NOVENCO Building & Industry A/S, Germany

Novenco Building & Industry ist eine Tochter der Schako Group und ist einer der führenden Hersteller von Ventilatoren und Lüftungskomponenten. Mit unerreichten Wirkungsgraden sind wir Technologieführer bei Axialventilatoren und individuellen Sicherheitssystemen in der Gebäudebelüftung. Mit unserer Spitzentechnologie sind wir mit zahlreichen Standorten weltweit vertreten und sind für unsere Kunden in sehr verschiedenen Branchen mit dem Ziel der Erhöhung der Sicherheit und Energieeinsparung im Einsatz – lokal, national und international.

STELLENBESCHREIBUNG

Ihre Aufgabe

Die technische und kaufmännische Abwicklung von Aufträgen in der Gebäudebelüftung, für Tiefgaragen und für Rauchschutzdruckanlagen für das Gebiet Deutschland, Österreich und der Schweiz.

- Unterstützung des Vertriebs
- Planungsaufgaben und Zuarbeit für die Angebotserstellung, sowie technische Unterstützung
- Technische, kaufmännische und terminliche Abwicklung der Aufträge bis zur Inbetriebnahme und finalen Rechnungsstellung in Zusammenarbeit mit der Auftragsabwicklung
- Erstellen technischer Projektierungsunterlagen in Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen
- Kommunikation mit Kunden, Planern und Lieferanten außerhalb und mit dem Vertrieb innerhalb des Unternehmens

Fachliche Anforderungen

Berufliche Qualifikation/Studiengänge:

- Qualifizierte Ausbildung als Ingenieur/Techniker Versorgungs- oder Lüftungs- und Klimatechnik oder Elektrotechnik oder vergleichbar
- Gerne auch Berufsanfänger mit abgeschlossener Technikerprüfung

Berufserfahrung

- Technische Kenntnisse im Bereich Lüftungstechnik und deren Komponenten und allgemein zur Technischen Gebäudeausrüstung
- Kenntnisse im Bereich MSR und Elektrotechnik von Vorteil
- Betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse; EDV-Kenntnisse (MS Office)
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Persönliche Voraussetzungen

- Ausgeprägte kunden- und dienstleistungsorientierte Arbeitsweise
- Sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Sehr gute Teamfähigkeit
- Hohe Motivation, Zuverlässigkeit und Selbständigkeit
- Verantwortungsbewusstsein und Organisationsfähigkeit

Dienstort und Reisetätigkeit

- Tätigkeit vom Bürostandort aus mit Bereitschaft zu gelegentlichen Reisetätigkeit (ca. 1-mal pro Monat). Später Homeoffice (1–2-mal pro Woche) möglich.

Ihnen wird geboten:

- Eine spannende und vielseitige Tätigkeit mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Einen zukunftssicheren Arbeitsplatz mit einer leistungsgerechten Vergütung
- Unbefristetes Anstellungsverhältnis mit 30 Tagen Jahresurlaub
- Möglichkeit zur fachbezogenen Weiterbildung
- Gutes Betriebsklima
- Betriebliche Altersversorgung

Interesse?

Unser Stellenangebot **Mitarbeiter Vertriebsinnendienst** klingt vielversprechend?

Einfach Barcode scannen und ihren Lebenslauf an **mgr@novenco-building.com**. senden.

Wir freuen uns darauf sie kennenzulernen.

Weitere Informationen über **NOVENCO** finden Sie: www.novenco-building.com.

